

Llobregat Motor

www.llobregatmotor.com

EUROKEY
AUTOMOTIVE SPECIALISTS

LLAVES DE COCHES
ELECTRÓNICA DEL AUTOMÓVIL

www.euro-key.com

Paseo de los Ferrocarriles Catalanes 255. 08940 - Cornellà de Llobregat | 931 579 946

Revista mensual de motor **GRATUITA** Noticias · Seguridad Vial · Información Municipal · Coches y Motos · Deportes · ... **Nº 135** · año XII · enero de 2019

Nuevos límites de velocidad a partir del 29 de Enero

(más información pág. 8)

Cuando acabes de leerlo, **PÁSALO**



MOL CLAU CERRAJERÍA DEL AUTOMÓVIL • Av. Barcelona, 32, • Molins de Rei
Tel. 93 408 82 58 • www.molclau.es

Máquinas de diagnóstico • Reparación Inmovilizador Immo Off • Reparación de cuadros digitales
Comprobamos ECU de motor en banco • Cuadros Renault Scenic

VOLVEMOS CON NUEVAS MÁQUINAS PARA LA ELECTRÓNICA DEL AUTOMOVIL

MOTOS Costa MOLINS DE REI

Concesionario oficial **YAMAHA**
CONSULTAR OFERTAS
Sábados abierto hasta mediodía

Av. Valencia, 20 y 25 **08750 MOLINS DE REI** Tel. 93 680 23 27
Tel. 93 668 16 42 • www.motoscosta.com • fcosta@motoscosta.com

Celedón **PAPERERIA** **LIBRERIA**

Fundada en 1973
Material de oficina
Material escolar
Artículos Navideños
Complementos de Carnaval y disfraces
Regalos

40 años a su servicio

Campfaso, 5 • Cornellà de Llob. Tel. 93 375 78 52

SHERCO

Nuevo concesionario **SHERCO** en Barcelona
ENDUROBCN.COM

c/ Riera Pahisa, 24 - 08980 Sant Feliu de Llobregat - Tel. 93.632.77.39
marc@mmporacing.com www.mmporacing.com www.endurobcn.com

PSA RETAIL SANT FELIU

DISCULPE LAS MOLESTIAS
Estamos mejorando nuestras instalaciones
Aproveche **AHORA** nuestras mejores ofertas

PSA RETAIL SANT FELIU
C/Joaquim Castells, 2 y C/Armenteres nº 72
SANT FELIU DE LLOBREGAT • Tel. 93 685 78 72
www.peugeot santfeliu.com

Editorial

Doce meses... ¿de transición hacia una nueva crisis?

Estrenamos este año 2019 en que las incertidumbres parece que seguirán siendo protagonistas, más si cabe.

A la situación política que se da en todos los ámbitos y con dos citas electorales (municipales y europeas), al menos, por delante, se une la incertidumbre económica.

Si los pronósticos no fallan, estos doce meses serán de transición entre los últimos ejercicios, que han sido de recuperación económica -parcial- tras la hecatombe del periodo 2008-2013, y la crisis que, según los analistas y las cifras macroeconómicas que se manejan, llegará en 2020.

Las cifras de ventas de vehículos del recién acabado año fueron muy buenas, si bien en el periodo septiembre-diciembre los datos no superaron los de 2017. Las previsiones de los fabricantes para 2019 son más modestas, nadie se atreve a lanzar las campanas al vuelo. Y algunas multinacionales vuelven a anunciar despidos por todo el planeta. Nubes de tormenta que amenazan y que, esperemos, acaben alejándose, pues si el ciudadano empieza a echar el freno a sus inversiones y compras, el círculo vicioso estará, una vez más, servido.

Nombres Propios

FLORENCE LAWRENCE La actriz que inventó el intermitente



Florence Lawrence nació en 1886, en Canadá. Fue actriz y modelo, pero también una gran innovadora dentro del mundo de la automoción, amante de los coches y gran coleccionista, que inventó las luces intermitentes y la señalización de freno. Dedicó parte de su fortuna a coleccionar coches y fue ella quien ideó el primer indicador de cambio de dirección. Consistía en un dispositivo conectado al guardabarros trasero del coche. Cuando el conductor pulsaba un botón, un brazo subía o bajaba una señal indicando la dirección de giro del coche. Más tarde inventaría una señal de freno. Se trataba de un sistema con una señal en la que ponía STOP que se desplegaba cuando el conductor pisaba el pedal de freno. Sin embargo, no patentó estos sistemas y las empresas del automóvil lo aprovecharon.



de interés

Serveis d'urgència:

Emergències:112
Emergències mèdiques:061
Protecció Civil:112
Bombers de la Generalitat:085
Cos Nacional de Policia:091
Mossos d'Esquadra:088
Guàrdia Urbana:	
Cornellà de Llobregat:933 771 415
Esplugues de Llobregat:092
Sant Feliu de Llobregat:092
Sant Just Desvern:092
Sant Joan Despí:934 806 010
Molins de Rei:936 688 866
Pallejà:936 630 102
Sant Vicenç dels Horts:936 566 161
Sant Andreu de la Barca:936 356 410
Cervelló:93 660 27 00
Corbera de Llobregat:93 668 80 00
La Palma de Cervelló:639 386 163
El Papiol:93 673 20 00
Torrelles de Llobregat:93 689 10 00
Vallirana:93 683 00 00
Sant Boi:93 640 01 23
Viladecans:93 659 40 24
El Prat de Llobregat:93 478 72 72
Guàrdia Civil:062
Creu Roja:934 222 222
(Coordinació d'emergències)	

Altres serveis:

Informació Meteorològica:932 211 600
TMB:933 187 074

Motoclubs del Baix Llobregat:

Grup Motor Molins:936 685 853
Moto Club Corbera:936 501 589
Moto Club Esplugues:933 725 616
Moto Club Gavà:936 382 010
Moto Club Mai hi som tots	
(St. Esteve Sesrovires):937 714 302
Moto Club Torrelles:936 890 565



El 20 de enero Corbera de Llobregat acoge la Trobada de Vespa i Motos Clàssiques, organizada por el Moto Club Corbera, en el patio de la Escuela Jaume Balmes entre las 9 y las 14 horas.

El 27 de enero se celebra en Blanes la III Calçotada Popular del Road Eagle MC North East. Tendrá lugar en la Carretera de Acceso a la Costa Brava Nº 182 a partir de las 9 de la mañana. Birras, butifarras, calçots y Rock&Roll serán los protagonistas.

Queda prohibida la reproducción total o parcial de los anuncios publicados en esta publicación periódica, por cualquier medio o procedimiento, sin para ello contar con la autorización previa, expresa y por escrito del editor.

LlobregatMotor

Periodico MENSUAL y GRATUITO repartido en: Cornellà, Sant Joan Despí, Esplugues, Sant Just Desvern, Sant Feliu, Molins de Rei, Sant Andreu de la Barca, Sant Vicenç dels Horts, Pallejà, Sant Boi, Viladecans y El Prat de Llobregat.

Redacció: info@llobregatmotor.com

Departamento Comercial: alberto@llobregatmotor.com; santiago@llobregatmotor.com

Edita ARACAT PUBLICIDAD

08940 Cornellà de Llobregat (Barcelona) Tels. 619 900 979 · 610 228 405

alberto@llobregatmotor.com

Depósito. Legal: B-12127-2012

Las partes del Motor

La Culata



La culata es la parte superior del motor, aunque en ocasiones también se le denomina tapa de cilindros. Con ella se cierran los cilindros en su parte superior, y se alojan las válvulas de admisión y escape, las bujías (en motores de gasolina), el árbol de levas, los conductos de admisión de aire y combustible y los conductos de escape.

Es el elemento que soporta las explosiones que se generan en los cilindros, por ello va atornillada firmemente al bloque motor.

Entre el bloque motor y la culata se coloca una junta, que se denomina "junta de culata" que garantiza un sellado hermético entre ambas partes. La culata suele estar fabricada en hierro fundido, aluminio o de una aleación ligera. Se fabrica con estos elementos, ya que son materiales que se enfrían rápidamente y que son capaces de resistir altas presiones en su interior.

Ventas 2018: cumpliendo objetivos y con dudas hacia el futuro

Hasta agosto el crecimiento fue enorme, mientras que en el último cuatrimestre no se superaron los números de 2017



Las matriculaciones el pasado mes de diciembre, con un día laborable menos que en diciembre de 2017, acabaron con 101.544 unidades nuevas vendidas, un 1,9% menos. Es mucho más halagüeño observar las ventas acumuladas. A lo largo de 2018 se vendieron 1.334.085 unidades, lo que supone un crecimiento del 7,5%.

Se cumplen, de este modo, las

expectativas de las marcas y concesionarios en un año que ha tenido dos partes claramente diferenciadas. Una primera hasta agosto, con crecimientos muy grandes, debido a la llegada del nuevo ciclo WLTP de homologación de consumos y emisiones y un último cuatrimestre donde no se han alcanzado los registros del pasado año.

Han sido los particulares los que

más han reducido sus compras en ese periodo. De hecho, en diciembre las matriculaciones a este canal caen un 8,7%, mientras que empresas (+9,7%) y alquileres (+3,5%) han aguantado el tipo y se han aprovechado de los buenos descuentos que veíamos en nuestro último informe de precios. Porque, si bien es cierto que las tarifas de los coches nuevos subieron entre septiembre y octubre, tam-

bién lo es que desde noviembre bajaron bastante, hasta situarse casi en cifras previas al cambio.

Los particulares, no obstante, han cerrado el año con 680.219 matriculaciones, un 4,3% más que en 2017. Suponen el 52,5% de las ventas de coches nuevos en nuestro país, una cifra que debería ser más alta, en el entorno del 60%, pero que no es desdeñable.

Desde la asociación de fabricantes ANFAC aseguran que "la caída de las matriculaciones de diciembre, tan excepcional para un cierre de año, solo puede explicarse bajo la óptica de la debilidad de la demanda, máxime si se tiene en cuenta la caída en el canal de particulares. No puede achacarse ya a las distorsiones de mercado provocadas por el WLTP, que ya están más que compensadas".

¿Qué ocurre entonces? Los males se achacan a la incertidumbre, con diferentes tecnologías entre las que el consumidor no sabe elegir... y unas perspectivas económicas no demasiado favorables, ya que se habla de un menor crecimiento económico. Es por ello que las perspectivas de ventas en

A lo largo de 2018 se vendieron 1.334.085 unidades, lo que supone un crecimiento del 7,5%

2019 no lanzan las campanas al vuelo. Seguro que influyen, como apuntan desde los concesionarios, los posibles cambios normativos o de fiscalidad, sobre todo en cuanto al diésel, que en 2018 supuso apenas un 33,6% de las ventas, 10 puntos menos que en 2017.

Como cabría esperar, ha sido Seat la clara triunfadora del año. Con más de 107.000 unidades vendidas, supera con claridad a Volkswagen y Peugeot, que son las tres únicas que logran guarismos de seis dígitos. Por detrás se sitúa Renault.

Las ventas de coches usados subieron un 6,6% en 2018, hasta los 2,1 millones de vehículos

Los modelos de hasta tres años, los que más ascendieron: un 21,9%, con 440.443 unidades vendidas

El pasado ejercicio cerró con la transacción de 2,1 millones de tu-

rismos y todoterrenos de segunda mano, lo que supone un alza del 6,6% en relación a 2017, según datos de Faconauto.

Los modelos con menos de tres años fueron los que tuvieron un incremento mayor, del 21,9%, hasta suponer 440.443 unidades. Un hecho que se ha visto favorecido por la entrada en vigor el pasado 1 de septiembre de la nueva normativa de emisiones (WLTP), que motivó grandes descuentos por parte de las marcas (para deshacerse del 'stock' con la anterior homologación), así como un fuerte ascenso de las automatriculaciones. De hecho, los vehículos de segunda mano procedentes de matricula-

ciones tácticas incrementaron sus ventas un 25,1%, hasta sumar 148.294 unidades.

A pesar de la expansión en las ventas de estos modelos, los vehículos con más de 10 años siguen acaparando el mercado, hasta suponer prácticamente el 59% de las transacciones. El año pasado se vendieron 1,23 millones de vehículos con más de una década, suponiendo un alza del 5,6%. De hecho, la edad media de los coches de segunda mano vendidos rebasa ya los 12 años. Un hecho que, como destacan desde Ganvam, "sigue siendo muy superior a lo que debería".

Las operaciones entre particu-

lares son un año más las más comunes, representando el 52% de las transacciones (1,08 millones de ventas en 2018, un 10,7% más que un año antes). Tras este tipo de transferencias, le siguen las compraventas con 276.110 unidades, a pesar de la caída del 18,8% sufrida durante el pasado ejercicio. En tercer lugar se colocó el canal empresarial, con 225.144 ventas (+3,1%). Tras las automatriculaciones, los segmentos que más crecieron fueron el de alquiler (181.411 ventas, un 15,2% más) y las empresas de renting (103.178, +31,5%).

Para Faconauto, el mercado de coches usados "parece haber alcanzado su techo por el mo-



Desde la patronal de concesionarios esperan que el ritmo de ventas de segunda mano se ralentice en 2019

mento". Por ello, desde la patronal de concesionarios esperan que el ritmo de ventas se ralentice en 2019, hasta situarse en torno al 3% a cierre de ejercicio, superando los 2,1 millones de unidades de este curso.

Los vehículos de segunda mano procedentes de matriculaciones tácticas incrementaron sus ventas un 25,1%

EL MEJOR LAVADO A MANO, ARTESANAL Y ECOLÓGICO



REGALO DESINFECCIÓN CON OZONO GRATIS, SIN CONDICIONES, PIDE CITA EN 1 MINUTO ESCANEA EL CÓDIGO QR PARA MÁS INFORMACIÓN



TELF: 93 551 54 82 - C/SANT JOAN BOSCO, 36, SANT BOI DE LL.

El año 2018 cerró con un incremento del 6,4% en las ventas de VO industriales



El segmento de derivados y furgonetas matriculó 167.514 unidades

El conjunto de ventas en el mercado de VO industriales presentó un crecimiento del 6,4% en el año 2018 con respecto al total del ejercicio anterior, tras contabilizar un volumen de 376.533 operaciones, según el avance estimado de Ideauto para Ganvam. La relación entre VO y VN se mantiene en 1,6 vehículos industriales de VO por cada venta de VN.

Atendiendo a su antigüedad, las ventas de VO de menos de 3 años crecen un 25,3% y los de 3 a 5 años lo hacen un 37,2%, mientras que los de 5 a 10 años descienden un 16,3%. Por último, las transferencias de VO industriales de más de 10 años crecieron un 4,9%.

Respecto a la distribución según los tramos de edad analizados, en el conjunto del año 2018, los VO de menos de 3 años representan el 16,3% del mercado total, aumentando 2,4 puntos respecto al total de 2017. Los VO de 3 a 5 años suponen 2,6 puntos más, situándose en el 11,6% del mercado. Los VO de 5 a 10 años ceden 4,2 puntos porcentuales su representatividad, suponiendo el 15,5% del total de ventas, mientras que los VO de más de 10 años reducen su cuota en 8 décimas porcentuales, con el 56,7% del total.

Atendiendo a los resultados por comunidades autónomas, la mayoría mostraron un crecimiento en las ventas de VO indus-

triales en todo el año 2018, manteniéndose como los más elevados los obtenidos en las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla (+32,2%), Madrid (+27,3%) y Castilla La Mancha (+7%), mientras que La Rioja (-0,8%) y Murcia (0,2%) registraron ligeros descensos.

• Por segmentos

Según la categoría del vehículo, el mayor incremento en ventas lo registraron los tractocamiones (+15,5%) y los pick up (+12,8%), mientras que los industriales ligeros -de 3,5 a 6 toneladas- y los autobuses anotaron un descenso en las operaciones del 4,3% y 2,6%, respectivamente, a lo largo de 2018.

Se contabilizaron 376.533 operaciones, 1,6 vehículos industriales de VO por cada venta de VN

El segmento con más ventas es el de los derivados y furgonetas, con un total de 167.514 unidades y un incremento del 6,9%, seguido por los comerciales medios -de menos de 3,5 toneladas-, que registró 147.506 operaciones, un 5% más.

La facturación de los talleres de automóviles creció un 2,3 por ciento en 2018

Los talleres de reparación y mantenimiento españoles experimentaron un crecimiento del 2,3 por ciento en su cifra de negocios, y del 2,7 por ciento en el número de operaciones realizadas, alcanzando unas ventas globales de 12.380 millones de euros, según datos de

CONEPA, Federación Española de Empresarios Profesionales de Automoción.

Tras unos años de incrementos superiores (3,7 por ciento en 2015; 3 por ciento en 2016; y 2,7 por ciento en 2017), como efecto de la comparación con las cifras negativas registradas en años anteriores, en 2018 se produjo una moderación en el aumento de ventas, que ya son similares a las que registraba el sector de los talleres antes de la crisis económica. La persistente baja rentabilidad de las empresas del sector se estabiliza, con una ligerísima tendencia positiva.

Como diferencia significativa con respecto a anteriores ejercicios, CONEPA subraya un mejor comportamiento del segundo semestre del año con relación al primero: +1,8 por ciento de aumento en enero-junio, y +2,7 por ciento entre julio-diciembre, siempre en la comparativa con esos mismos intervalos de 2017.

El análisis de CONEPA con-

firma un dato preocupante ya apuntado por la federación a mediados de año: crecen sensiblemente más las operaciones causadas por averías que las consideradas como de mantenimiento periódico o preventivo, lo que pone de manifiesto la mala salud del parque español y la necesidad de seguir incidiendo en campañas que estimulen el cuidado responsable de los automóviles.

Por especialidades, electromecánica y carrocería presentan evoluciones similares en cuanto a crecimiento y rentabilidad en el conjunto del territorio español.

La tendencia al crecimiento en el empleo de los dos últimos años se ha moderado en el segundo semestre. CONEPA calcula que el sector ha creado en torno a 2.700 puestos de trabajo en 2018, superando en el momento actual, las 150.000 personas.

En cuanto a previsiones para el ejercicio recién comenzado, CONEPA estima un crecimiento simi-



Las previsiones para 2019 muestran una tendencia similar a la del año recién acabado.

lar en términos porcentuales al de 2018 y muestra especial preocupación por la escasa de rentabilidad de las empresas en un momento en el que el sector ha de prepararse para afrontar notables inversiones, tanto en medios materiales como humanos, con el fin de dar respuesta a las necesi-

dades de los vehículos modernos. La federación recuerda que la incertidumbre con respecto al futuro del automóvil lidera asimismo el listado de los desafíos del sector e insiste en que dificulta más la planificación de las empresas que un real cambio disruptivo.

El aumento en el número de operaciones realizadas se estima en torno al 2,7 por ciento y obedece al incremento de las averías frente a la preocupante reducción del mantenimiento preventivo

Autoescuela ROCA

**CARNET DE CAMIÓN
+ PERMISO DE CARRETILLA**

***543€**

*Incluye: Inscripción, teórica,
1 ex. teórico, 1 ex. pistas,
1 ex. circulación, canon pistas,
6 prácticas (45 min)
+ permiso carretilla
Tasa no incluida



C/ Laureà Miró, 191-193 · Esplugues de Llob. Tel.: 93 371 79 43

Celedón

PAPERERIA



LIBRERIA

Fundada en 1973

Material de oficina
Material escolar
Artículos Navideños
Complementos de
Carnaval y disfraces
Regalos

Campfaso, 5
Cornellà de Llob.
Tel. 93 375 78 52

40 años a su servicio

CITROËN supera las 100.000 matriculaciones en España, en 2018

En 2018, por primera vez desde 2010, Citroën supera las 100.000 unidades matriculadas en España. Una cifra que representa el éxito del nuevo posicionamiento de la marca, iniciado en 2014 con el lanzamiento del C4 Cactus, fabricado en el Centro de Madrid



Citroën ha superado las 100.000 matriculaciones de vehículos en España, en 2018. Una cifra que no se alcanzaba desde el año 2010 y que supone todo un espaldarazo de los automovilistas de nuestro país a la nueva estrategia de la marca. La cercanía a las necesidades de las personas, reflejada en el lema corporativo "Inspired by You", junto a una completa gama, moderna y rejuvenecida y el buen hacer de la red comercial, son las claves de este éxito en el mercado español.

El coche 100.000, una Nueva Berlina Citroën C4 Cactus "Made in Spain", fue entregada por Pablo

Puey a Medora Miranda, directora de Compras y Logística de Seguritas Seguridad España, a cuya flota se incorporará esta unidad. En el acto de entrega, celebrado en el Centro de Madrid de Groupe PSA, Pablo Puey mostró su satisfacción por los "excelentes resultados obtenidos" en 2018 que, según dijo, son "fruto del buen hacer del equipo de la marca y de la red comercial, así como de una gama renovada y joven, formada por modelos que buscan hacer más

fácil la vida de las personas y que marcan la diferencia".

Los últimos lanzamientos "Made in Spain" de Citroën, como la Nueva Berlina C4 Cactus, que cerrará el año con 10.000 matriculaciones, el Nuevo SUV Compacto C3 Aircross, con 11.500, o el Nuevo Berlingo, tercera generación del icónico líder del mercado de vehículos comerciales en España, que este año se situará en las 25.000 unidades matriculadas, son una muestra de la adaptación del di-

seño y las prestaciones de estos modelos a los gustos y a las necesidades de las personas.

También contribuyen al éxito de la marca el resto de modelos "Made in Spain". De hecho, más del 60% de los vehículos de la marca que se matriculan en España corresponden a modelos fabricados en nuestro país. De este modo, los Citroën C4 SpaceTourer y Grand C4 SpaceTourer, siguen siendo los preferidos de las familias y mes a mes han ido revalidando su líde-

razgo entre los monovolúmenes compactos. Del mismo modo que también lo ha hecho en su segmento el Citroën C-Elysée.

Por su parte, el C3, con una personalidad única y hasta 36 combinaciones posibles de techo y carrocería, es el turismo más vendido de la marca en España y uno de los de más éxito de su categoría.

Líder del mercado de vehículos comerciales en el acumulado a noviembre, con una cuota del 16% y un crecimiento del 14%, Citroën experimenta un incremento que dobla al del propio mercado, que aumenta un 7%. Siempre en el pódium de este mercado, Citroën debe su éxito a una gama de vehículos comerciales robustos, fiables, y polivalentes, preparados tanto para el negocio como para el tiempo libre. Una gama en constante evolución con diferentes versiones y opciones para todos los gustos y necesidades.

La red comercial Citroën, una de las más densas del país, también ha tenido un papel clave en estos resultados por su reactividad y la calidad de su servicio. Así, junto a la marca, ha sabido adaptarse a las necesidades del mercado con nuevas soluciones de movilidad y nuevos servicios que suponen una experiencia cliente única.

Comfort class
SUV.



NUEVO SUV
CITROËN C5 AIRCROSS



- Suspensión de Amortiguadores Progresivos Hidráulicos®
- 3 Asientos Individuales en segunda fila deslizantes, plegables y reclinables
- Caja de velocidades automática EAT8
- Grip Control con Hill Assist Descent
- Asientos Advanced Comfort
- 20 Ayudas a la conducción
- Hasta 720l de maletero

DESDE
18.590€



CITROËN prefiere TOTAL. (1) PVP recomendado en Península y Baleares de Nuevo SUV C5 Aircross PureTech gasolina 130 565 6v Start 18.590€ (IVA, transporte y Operación Promocional incluida) para clientes particulares en Península y Baleares que entreguen un vehículo Citroën de más de 10 años propiedad del comprador al menos durante los últimos 3 meses y que financien un capital mínimo de 8.000€ y una permanencia mínima de 36 meses, a través de PSA Financial Services Spain EFC, S.A. No se incluyen los gastos asociados a la financiación (comisión de apertura e intereses) que pueden consultarse en la web <http://www.citroen.es/configurador.html>. PVP recomendado para el cliente que no financie: 19.390€. Modelo visualizado Nuevo SUV C5 Aircross PureTech 130 565 6v FEEL con Opciones desde 22.490€. Oferta válida para pedidos del 1 al 31 de Enero de 2019. *Consultar detalles en citroen.es. PSAG Automóviles Comercial España, C/ Eduardo Barrios 110, 28041, Madrid.

Gama Nuevo SUV C5 Aircross: Consumo medio WLTP (L/100Km): 4,9 a 8,0. Emisiones de CO₂ (g/Km): 129 a 181 WLTP (106 a 132 NEDC).



CTRA. DEL PRAT, 1 · 08830 · (SANT BOI DE LLOBREGAT)
TEL 93 6614616 · <http://redoficial.citroen.es/sant-boi-de-llobregat-psa-retail>

2018: menos fallecidos en accidente con más desplazamientos que el año anterior

El año se cerró con 18 muertos menos que en 2017 a pesar del 'verano negro' en las carreteras



El ministro del Interior (d.), junto al director de la DGT

El año 2018 finalizó con 1.180 víctimas en accidente de tráfico en las carreteras de la red viaria española, lo que supone un 1,5% menos que en 2017 o 18 personas menos, según los datos que hicieron públicos el pasado 2 de enero el ministro del Interior, Fernando Grande-Marlaska, y el director general de Tráfico, Pere Navarro. Un dato positivo frente a los

incrementos de 2016 y 2017, si bien "no vamos a lanzar las campanas al vuelo", dijo el ministro, a lo que Navarro añadió que "cuando hay víctimas ningún dato es bueno".

De hecho, 2017 cerró con 37 muertos por accidente de tráfico más que en 2016, cuando hubo 1.161 decesos. Pero 2016 también fue un año negro para la Seguridad Vial, al ser el primero desde 2004 en que el

dato aumentaba con respecto al periodo anterior, con 30 muertos más.

Grande-Marlaska incidió en que "el año pasado se incrementó el número de desplazamientos un 2%, el parque móvil un 3% y un 1% el número de conductores y ha habido menos víctimas". Por eso, remarcó que "la siniestralidad depende de quienes nos ponemos al volante" y no tanto del incremento en el nú-

El verano fue "atroz", con 127 fallecidos en julio y 129 en agosto, los peores datos desde 2012

En cuanto al sexo de las víctimas, el 80% fueron varones y el 20%, mujeres

mero de trayectos.

El ministro diferenció dos periodos en el año pasado. El verano que fue "atroz", con 127 fallecidos en julio y 129 en agosto, los peores datos desde 2012. Y el último trimestre donde se produjeron 383 víctimas, por las 423 de 2017, lo que ha significado un descenso del 9,5%.

• Más en autopistas

En relación al tipo de vía donde se producen mayor cantidad de accidentes mortales, Grande-Marlaska destacó que el 74% de los fallecidos pierden la vida en las carreteras convencionales.

Por otra parte, los muertos en autopista y autovía se incrementaron el pasado año de 280 a 303, un

8,2% más, "por salidas de vía y choques en cadena". Y es sobre todo en este punto donde, como destacó el ministro, "están presentes la velocidad y las distracciones". Y apuntó que el 20% de los 303 fallecidos en autopista y autovía fueron peatones. De hecho, las cifras globales de peatones fallecidos han crecido un 48%.

En cuanto al sexo de las víctimas, el 80% fueron hombres "porque somos más violentos" y el 20% mujeres. Grande-Marlaska se mostró preocupado por el aumento del 18 al 21% de la mortalidad entre los conductores de más de 65 años y se alegró de que las víctimas más jóvenes hayan sido menores que las de la franja de los 35 años a 44 años.

Catalunya tanca el balanç de sinistralitat de 2018 amb 185 víctimes mortals a les carreteres

En son 14 més i suposen un augment del 10% vers al 2017

Des de l'1 de gener fins al 31 de desembre de 2018, 185 persones van morir en 159 accidents mortals a les carreteres catalanes. Això representa un 10% més de la xifra de morts i també un increment del 10% dels accidents mortals respecte l'any 2017.

De les 185 persones mortes, 39 eren motoristes, 17 vianants i 2 eren ciclistes. En el cas dels motoristes, hi va haver un lleu decrement en les víctimes mortals respecte l'any 17 (45) i la xifra de morts disminueix substancialment en el cas del col·lec-

tiu de ciclistes, passant d'11 ciclistes morts el 2017 a 2 ciclistes el 2018 (més d'un 80%). No obstant, aquest 2018 s'ha produït un alarmant increment dels atropellaments, que passen de 5 a 17.

Pel que fa al tipus d'accident, els accidents amb un sol vehicle implicat es van incrementar un 30% respecte l'any anterior i destaca l'augment de les sortides de via amb un 54% més.

El 22,1% de les víctimes mortals de 2018 tenien entre 35 i 44 anys, si bé la tipologia que té un increment més significatiu respecte l'any passat són les persones de més de 74 anys. Van



A Barcelona i Lleida les xifres de víctimes mortals es van mantenir iguals al 2018 que al 2017

morir 23 persones d'aquesta franja d'edat, 16 més que el 2017.

• Dades per províncies

Pel que fa a les dades per demarcacions, a Barcelona i Lleida les xifres de víctimes mortals es van mantenir iguals al 2018 que al 2017. A la província de Barcelona es van registrar 72 morts, tot i que el nombre d'accidents

mortals sí va reduir-se un 3%. A Lleida van morir 34 persones en accidents de trànsit, les mateixes que al 2017, tot i la reducció d'un 9% del nombre de sinistres.

L'altra cara de la moneda son Tarragona i Girona. A les comarques tarragonines van passar dels 29 morts en accident de trànsit al 2017 als 44 al 2018, amb un increment

De les 185 persones mortes, 39 són motoristes, 17 són vianants i 2 són ciclistes

	2010	2017	2018	%inc 2018 vs 2017
Accidents Mortals	212	145	159	10%
Morts	246	168	185	10%

	2010	2017	2018	%inc 2018 vs 2017
Un vehicle	66	47	61	30%
Més d'un vehicle	180	121	124	2%
Sum	246	168	185	10%
%Veh. Sol	27	28	33	18%

Aquestes vehicles, híbrids i elèctrics, s'incorporaran progressivament a la flota metropolitana durant aquest primer trimestre del 2019

L'AMB anuncia l'arribada de més d'un centenar de nous autobusos metropolitans de baixes i nul·les emissions

tàndards (12 metres) i 43 articulats (18 metres). Aquests darrers donaran servei a línies de gran demanda, ja que tenen la capacitat d'acollir un 30% de passatgers més que un autobús estàndard. Els autobusos elèctrics, són tots estàndard amb càrrega en cotxeres.

Els autobusos híbrids aconseguen al voltant d'un 25% menys de consum energètic i de menors emissions contaminants, mentre que els elèctrics són de zero emissions.

"Aquests vehicles s'incorporaran progressivament durant els primers mesos de l'any a la flota del Bus Metropolità, per cobrir tant serveis de bus d'altres prestacions (AMB Exprés i AMB Metrobús), com a la resta de la xarxa convencional (línies urbanes i metropolitanes) així com al servei de Nitbus", va explicar Poveda. Els busos elèctrics aniran

destinats principalment al servei nocturn.

Aquesta adquisició per part de l'AMB s'emmarca en l'estratègia metropolitana de millora de la qualitat de l'aire, que contempla la renovació de la flota de transport públic de superfície amb la incorporació de vehicles més sostenibles. "Tots hem de sumar-nos al canvi d'hàbits per aconseguir un aire més net i, com a administració que estem liderant el gir cap a una mobilitat més sostenible, la renovació de la flota és un element clau", va exposar Poveda.

• Campanya informativa "sóc nou, quan m'utilitzes, canvis d'aires"

Paral·lelament, per comunicar als usuaris i a ciutadania en general aquestes incorporacions d'autobusos nous i sostenibles i per convidar a utilitzar-los, des



de l'AMB s'impulsa una campanya informativa, vinilant l'exterior d'aquests busos nous. El missatge: "Sóc nou i sostenible.

Quan m'agafes, canvis d'aires". Aquest va alineat amb el lema "canviar d'hàbits és tan necessari com l'aire que respirem".

Lo que debes saber para circular en moto durante el invierno

Con la llegada de las bajas temperaturas se deben extremar las precauciones para evitar incidentes

El invierno cubre la calzada con agua a bajas temperaturas que a veces se convierte en hielo, un peligro añadido que acecha a los motoristas. Bajo estas condiciones habrá que practicar una conducción más suave, sin acelerones ni fuertes frenadas. Hay que tomar precauciones y saber anticipar las situaciones en las que una moto puede perder la adherencia.

• Circular por ciudad

En las ciudades y alrededores se debe tener especial cuidado al abordar las rotondas. Proyectadas inicialmente como elemento de seguridad, muchas de ellas se han convertido en lo contrario al aprovechar los ayuntamientos su espacio para instalar elementos decorativos que entorpecen la visión y jardines cuyo mantenimiento periódico ensucia la calzada.

Es habitual entrar en una glorieta aparentemente seca y encontrarse del otro lado con charcos y tierra o, peor, placas de hielo. Lo

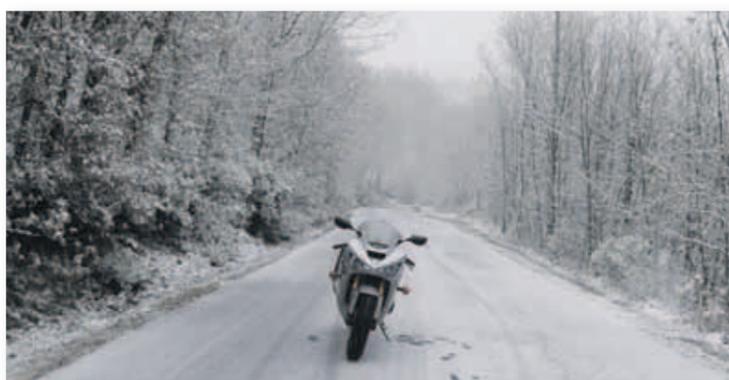
más aconsejable para evitar sustos es abordar la rotonda a baja velocidad y sin excesiva inclinación de la moto para no tener que frenar ante un cambio inesperado en la adherencia del asfalto.

• Corrientes de aire

Otros puntos que pueden causar inesperados deslizamientos de los neumáticos son las zonas expuestas a corrientes de aire que disminuyen la temperatura bajo cero como puentes, grandes avenidas y salidas de aparcamientos subterráneos. Velocidades moderadas y maniobras suaves al frenar, acelerar o cambiar de dirección evitarán los sustos.

• Zonas deslizantes

A lo anterior se suma la señalización horizontal que, cuando está mojada o helada, presenta un agarre distinto al del asfalto. También habrá que vigilar y evitar en lo posible en climatologías húmedas las tapas de alcantarillado, el asfalto sucio en las proximidades de las obras y las zonas donde se ha ver-



tido sal para evitar el hielo.

• En carretera

Ya circulando por carretera abierta hay que desconfiar de las zonas que permanecen en sombra, donde la temperatura es más baja. También son peligrosas las carreteras próximas a las riberas de los ríos y lagos, donde la humedad se mantiene constante con mayor peligro de formarse hielo. Cruces con caminos rurales, salidas de fábricas o explotaciones agrícolas suelen estar cubiertos de barro por el

paso de los vehículos pesados y suponen asimismo zonas de peligro.

• El peligro del hielo

En montaña, los arroyos que cruzan la carretera o las crestas expuestas al viento, además de las ya mencionadas zonas de umbría, son potencialmente peligrosos otros puntos donde se pueden formar placas de hielo. Ante cualquier atisbo de su presencia habrá que reducir la velocidad al mínimo y evitar en lo posible circular por encima. También hay que ser espe-

La señalización horizontal, cuando está mojada o helada, presenta un agarre distinto al del asfalto

cialmente prudentes cuando las hojas cubren el asfalto, sobre todo si forman una capa espesa y están mojadas.

• La mecánica, a punto

Neumáticos en buen estado y con presiones adecuadas resultan imprescindible para mantener la seguridad sobre asfaltos particularmente deslizantes. Y será muy importante disponer de una moto con sistema de frenos ABS que evite el bloqueo de las ruedas sobre las superficies con menos adherencia.



Revisiones de Scooters, Velocidad y mucho más visita nuestra WEB

Taller de Motos

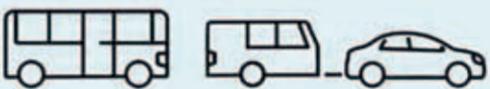
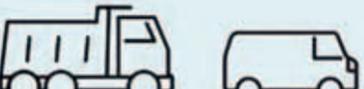
Riera Pahisa, 24
08980 Sant Feliu de Llobregat
(Al lado del Campo de Barça)

www.mmproracing.com
93.632.77.39



Así quedan todos los límites de velocidad en España, por carreteras y vehículos

Los nuevos límites de velocidad aprobados para todas las carreteras españolas entrarán en vigor el 29 de enero

NUEVOS LÍMITES DE VELOCIDAD	Autovías y autopistas	Carreteras convencionales	Carreteras convencionales con separación física entre los dos sentidos	Sin pavimentar
 Turismos y motos				
 Autobuses, caravanas y tte. escolar				
 Camiones y furgonetas				
Excepción: Se puede superar en 20 km/h el límite genérico de 90 km/h en adelantamientos				

La principal novedad es la rebaja del límite de velocidad a 90 km/h para coches y motos en carreteras convencionales

Estos nuevos límites de velocidad afectarán a 10.000 kilómetros de carreteras convencionales

Tras muchas semanas de informaciones, anuncios y rumores, finalmente el pasado 28 de diciembre el Consejo de Ministros aprobó la modificación del artículo 48 del Reglamento General de Circulación con el que establecía nuevos límites de velocidad para algunas carreteras españolas, que entran en vigor el 29 de enero.

La principal novedad es la rebaja del límite de velocidad a 90

km/h para coches y motos en carreteras convencionales, con una excepción: en aquellas vías que presenten calzadas con los dos sentidos de circulación separados por una barrera física, los titulares podrán elevar el límite hasta 100 km/h. Además, la DGT confirma también que coches y motos podrán superar el límite de velocidad hasta en 20 km/h al adelantar, siempre y cuando el coche precedente circule ya por debajo de los 90 km/h.

Estos nuevos límites de velocidad en carreteras convencionales, que se irán también aplicando gradualmente conforme se cambie toda la señalización en las calzadas, afectarán a 10.000 kilómetros de carreteras convencionales, según el Ministerio del Interior.

• Así quedan todos los límites de velocidad

Sin embargo, y a pesar de que esta ha sido la medida más publi-

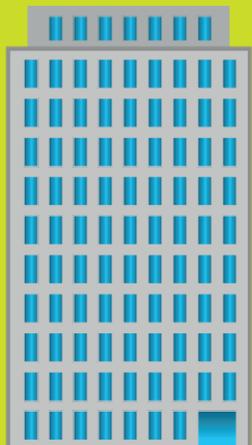
citada y anunciada, ¿qué pasa con el resto de vehículos? ¿Y con las demás carreteras? En esas mismas vías convencionales, el resto de vehículos (como camiones, autobuses, caravanas, transporte escolar o vehículos con remolque) no podrá superar los 80 km/h de velocidad máxima.

Por su parte, en autopistas y autovías el límite máximo de velocidad permanece invariable en 120 km/h para coches y motos;

en 100 km/h para autobuses, transporte escolar y vehículos con remolque; mientras que camiones y furgonetas sólo podrán circular hasta 90 km/h.

La otra gran modificación aprobada supone que todas las vías sin pavimentar tendrán en España un nuevo límite de velocidad máxima de sólo 30 km/h.

Se Busca Piso
de compra o alquiler
(No agencias)
Teléfono:
619 900 979



Autoescuela ROCA

CURSOS DE MERCANCÍAS PELIGROSAS ADR OBTENCION Y ACTUALIZACION



Avda. Cornellá 63-65 • Esplugues de Llobregat • Tel. 93 371 02 42

Los Taxis y los vehículos VTC deben llevar la matrícula trasera azul



El plazo para cumplir esta normativa es de un año

viera asignada el vehículo. Se trata de una medida para combatir el intrusismo y la piratería en el transporte público. La Federación Española del Taxi (Fedetaxi) aprobó la medida ya que considera que con ella los vehículos ilegales lo tendrán mucho más difícil para circular y se pondrán a mayores sanciones. Con ello también se evita el riesgo, pues afecta la seguridad de todos los usuarios. Este cambio es obligatorio para estos vehículos y el plazo para cambiarla es de un año y en ningún caso se modificará la numeración. Actualmente ya hacen uso de este tipo de placas de matrículas diferenciadas algunos países de la Unión Europea como: los Países Bajos, Bélgica y Grecia.

Cada vez se ven por las grandes ciudades más vehículos con placa de matrícula azul posterior. Se trata de taxis y vehículos de transporte con conductor. Esto es debido a una modificación del Reglamento General de Vehículos se tramitó el pasado verano. Los colectivos taxistas la pidieron al Gobierno con el fin de dotar de un color específico (azul) para el fondo de las placas de matrícula que lleven instalados todos los vehículos auto-taxis y los de arrendamiento con conductor.

Afecta tanto a los taxis como a los vehículos de arrendamiento con conductor (VTC) de hasta

nueve plazas, que operan empresas como Uber y Cabify. La placa de matrícula delantera

seguirá siendo de color blanco y los caracteres, de color negro. En ningún caso implicará la numeración de la matrícula que ya tu-



CUANDO UNA SEMANA ES DE OCASIÓN, NO ES UNA SEMANA, ES UN **SEMAN ON**



CITROËN ^{select}

VEHÍCULOS DE OCASIÓN

- Vehículos revisados en 93 puntos.
- Garantía mínima de 12 meses.
- Prueba sin compromiso.
- Vehículo de sustitución.
- Asistencia en carretera 24 horas.
- Recompra de tu vehículo anterior.
- Financiación a tu medida.

CRÉATIVE TECHNOLOGIE

CITROËN prefiere **TOTAL**



citroenselect.es

 <p>DS3 Blue Hdi 100cv STYLE 15/2/18 GRIS ALUMINIO 8.688km 10.950 €</p>	 <p>DS4 Blue Hdi 120cv STYLE 28/4/18 BLANCO NACARADO 4.128km 15.950 €</p>	 <p>DS5 Blue Hdi 180cv PERFORMANCE LINE 30/1/18 BLANCO NACARADO 12.825km 24.500 €</p>	 <p>C3 Aircross Blue Hdi 100cv SHINE 30/1/18 GRIS ALUMINIO 27.800km 12.450 €</p>	
 <p>C4 PICASSO Blue Hdi 120cv FEEL 30/4/18 GRIS ALUMINIO 9.207km 15.750 €</p>	 <p>C4 PICASSO Blue Hdi 120cv FEEL 30/4/18 GRIS OSCURO 15.803km 15.800 €</p>	 <p>C3 Blue Hdi 100cv S&S FEEL 28/4/18 GRIS OSCURO 4.551km 11.950 €</p>	 <p>C4 Cactus PureTech 100cv FEEL 27/4/18 NEGRO METALIZADO 6.125km 13.450 €</p>	
 <p>GRAND C4 PICASSO Blue Hdi 150cv EAT6 SHINE 30/3/18 NEGRO METALIZADO 21.912km 20.950 €</p>				



SANT BOI

CTRA. DEL PRAT, 1 · 08830 · (SANT BOI DE LLOBREGAT)
TEL 93 6614616 · <http://redoficial.citroen.es/sant-boi-de-llobregat-psa-retail>

V edición de la 'Winter Meet URB's'

“Seguiremos luchando para que el Ajuntament se involucre al 100%”, señaló la organización

El pasado 16 de diciembre se celebró la PapaNoelada, en su V edición, de la "Winter Meet URB's". Este acontecimiento que viene celebrándose desde 2012 ha tenido una gran acogida por parte de los moteros. En él participan motos de la menor a la mayor cilindrada, con todos sus pilotos ataviados de Papá o Mamá Noel y ofreciendo un espectáculo en rojo y blanco sobre diversidad de monturas, recorriendo las calles de Barcelona entre el aplauso y admiración de los espectadores, pequeños y mayores que nos encontramos en nuestro paseo motorizado.

En ésta ocasión la Winter Meet URB's, consiguió reunir a más de 5.000 motos, unas 1.500 más que en la edición del año anterior, congregados en la Avda. Reina María Cristina, donde no cabía un alfiler.

También se logró un nuevo récord, gracias a las aportaciones de los moteros: recaudar más de 4.000 juguetes nuevos para las familias clasificadas en riesgo de exclusión social. Y el dinero que se recauda va íntegramente a la "Creu Roja Joventut" para poder comprar más juguetes, más libros y material escolar, que se destina a las familias mencionadas.

Además, desde su arranque en 2002 esta iniciativa se ha ido extendiendo a diferentes ciudades españolas, subiéndose cada año una nueva a este 'carro solidario'.

La organización emitió este comunicado oficial:



En ésta ocasión la Winter Meet URB's consiguió reunir a más de 5.000 motos, unas 1.500 más que el año anterior

“Estamos muy agradecidos con la implicación que hay anualmente de todos y cada uno de los participantes y grupos moteros, la motivación y las ganas que transmitís es lo que nos empuja a seguir luchando para que ningún niño se quede sin juguete estas Navidades.

También agradecemos el gran esfuerzo de todo el equipo organizativo durante estos meses, de todos los voluntarios, de la "Creu Roja Joventut" por el apoyo constante y de los colaboradores que lo hacen posi-

ble: Metzeler, Kawasaki Green Village, Honda Impala, Ace Café Barcelona, Bitakora y AMC, los cuales esperamos que puedan seguir dando soporte en próximas ediciones.

Sabemos que es muy complicado hacer algo perfecto, que hay muchas trabas por en medio (sobre todo ahora con el tema de la contaminación en Barcelona), que algún grupo tuvo problemas con el recorrido, pero seguiremos luchando para que el Ajuntament se involucre al 100% y pueda ofrecernos los dispositivos necesarios para poder cubrir este evento en las mejores condiciones, con cortes de calle completos, no parciales.

Sabemos también que 5.000 motos no son fáciles de controlar, se necesitan muchas unidades, pero creemos que con estas cifras hay razones suficientes para poder conseguir ese respaldo que nos falta.

Seguramente en la próxima edición conseguiremos entre todos el Récord Guinness".

Este periódico esta siempre al lado de la solidaridad. Nos vemos en la próxima.

Ráfagas al cielo



Rafael Asensio Cruz
-ELVIS - de Egara 66



Jordi Solana
a los 56 años
(Cilindros Rebeldes MG)



Jesus Guerrero Fernandez
Asociación
Motera Buen Pastor

www.llobregatmotor.com

TAMBIÉN DIGITAL

Llob
M



Llobregat
Motor

Para publicidad: info@llobregatmotor.com

Llobregat Motor

Nuevos límites de velocidad a partir del 29 de Enero

90

CELARSA DE AUTOMÓVILES

YAMAHA

SHERCO

PSA RETAIL SANT FELIU

Cuarenta trucos para AHORRAR con el coche

III. El combustible

Catorce consejos para ahorrar combustible circulando y repostando

Llobregat Motor continúa en este número con su serie de cuatro reportajes con 40 consejos fundamentales para reducir los gastos que nos ocasiona nuestro vehículo privado. El combustible, el taller, la ITV, el seguro... suman una importante cantidad de dinero al año que vale la pena vigilar de cerca. La compra del coche es generalmente el segundo gasto más importante que afronta una familia y, aunque se debe lograr el mejor precio de compra posible, las posibilidades de ahorro no acaban en el concesionario.

Este mes abordamos, en nuestra tercera entrega, el ahorro de combustible:

1. Olvida los acelerones. La mecánica necesita unos minutos para coger temperatura, pero dando pisotones al acelerador solo conseguimos revolucionar el motor y malgastar carburante. Una vez en marcha, lo mismo: no abusos de los acelerones y los frenazos.

2. Ajusta la velocidad. Al margen de los consejos habituales de una conducción eficiente, en los viajes por carretera debemos prestar especial atención a la velocidad. Un incremento de 20 km/h se traduce en un aumento del consumo en torno al 45%.

3. Apaga el motor de vez en cuando. El sistema Start&Stop



El sistema Start&Stop forma parte del equipamiento de la mayoría de los coches actuales de gama media

forma parte del equipamiento de la mayoría de los coches actuales de gama media. Gracias a él, el motor se apaga cuando el coche está parado, evitando el consumo de carburante. Eso mismo lo podemos hacer nosotros girando la llave de contacto.

4. Cambia de marcha cuando toca. La primera velocidad sólo sirve para poner en movimiento el vehículo. Enseguida hay que engranar la segunda rápida y, a partir de ese momento, cambiar de marcha sin revolucionar el motor en exceso. En un motor diésel se ha de cambiar en torno a las 1.500 revoluciones, mientras que un motor gasolina ha de hacerlo a unas 2.000.

5. Aprovecha la inercia. La conducción debe ser tranquila y hay que saber jugar con las inercias del vehículo. Si estás seguro de que vas a tener que detenerte, suelta el acelerador y deja que el coche pierda velocidad por sí solo de manera natural. En un semáforo, por ejemplo, o en carretera cuando te acercas a una curva. De esta manera no gastas carburante

6. Espera para encender la calefacción. La calefacción a veces resulta completamente necesaria, pero no funcionan como corresponde desde el primer momento. El sistema aprovecha directamente el calor que el motor genera y este proceso tarda unos minutos. Hasta entonces, usarla solo sirve para mover aire de forma inapropiada generando un consumo de energía inútil.

7. En verano, aparca a la sombra. Evitar el sol exigirá menos esfuerzo al climatizador para alcanzar una temperatura óptima y reducirá la evaporación del combustible en el depósito. El aire acondicionado, por cierto, también necesita que la mecánica haya cogido temperatura. Como alternativa, las ventanillas deben bajarse a baja velocidad para que la resistencia del viento no eleve el consumo.

8. Guarda los objetos inútiles... en casa. Algunos cálculos señalan que por cada 100 kilos extra, el consumo sube un 5%. Lo mismo ocurre con la baca. Ponerla y quitarla lleva tiempo, y a veces es demasiado farragoso, pero dejarla

Para ahorrar combustible, el motor necesita que los filtros, lubricantes, líquidos y demás elementos estén en correcto estado

supone un exceso de resistencia al aire que ha de salvar el motor con más trabajo.

9. Elige bien la gasolinera. Conviene conocer en todo momento (en casa o de viaje) dónde están las gasolineras más baratas. Pueden existir diferencias apreciables entre ellas. No se trata de recorrer decenas de kilómetros para repostar, pero en distancias asumibles hay que decantarse por la más barata.

En próximos números: IV: El seguro.

10. Busca el momento para repostar. Los precios de los combustibles sufren fluctuaciones que no dependen solo de la materia prima. Repostando a comienzos de semana podremos ahorrar respecto a hacerlo durante el fin de semana, cuando el incremento de tráfico es evidente. Lo mismo es aplicable a puentes o vacaciones.

11. No apures el depósito. No tiene sentido apurar el depósito de gasolina. En términos de ahorro, la mayor presencia de aire en el depósito propicia que la evaporación aumente.

12. Vigila la presión de los neumáticos. Es importante circular con la presión correcta en los neumáticos. Si están desinflados aumenta el rozamiento con el asfalto y, por tanto, el motor necesita un esfuerzo mayor para vencer esa resistencia, incrementándose el consumo hasta un 20%. Si los neumáticos son de baja calidad, también es más difícil ahorrar combustible.

13. Haz un buen mantenimiento. Para ahorrar combustible, el motor tiene que permanecer en un estado óptimo. Necesita que los filtros, lubricantes, líquidos y demás elementos estén en correcto estado y esto solo lo consigues si cumples con los periodos de mantenimiento recomendados por el fabricante.

14. Elige una tarjeta de ahorro. Más allá de las opciones de ahorro anteriores, tampoco se deben descartar las propuestas que realizan las compañías petroleras para fidelizar a los clientes.

La primera velocidad sólo sirve para poner en movimiento el vehículo. Enseguida hay que engranar la segunda

SANTOS



C/ Jaume Balmes,10
Sant Boi de Ll.
Tel. 93.661.77.33
Mòvil 674.147.013
info@santosautomocion.com
www.santosautomocion.com

- Frens
- Mecànica general
- Revisions
- Diagnòstic
- Aire condicionat
- Electricitat
- Pneumàtics
- Carrosseria

Módulos y Clasificados

Llobregat **M**otor



CERRAJERÍA DEL AUTOMÓVIL
Av. Barcelona, 32
Molins de Rei
Tel. 93 408 82 58
• www.molclau.es

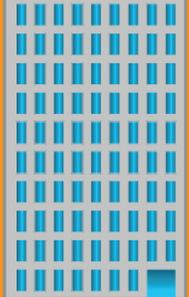


Llobregat **M**otor **informa**
www.llobregatmotor.com

Si quieres que te enviemos por correo electrónico este número del Llobregat motor envíanos un e-mail y nosotros te lo haremos llegar: alberto@llobregatmotor.com

Te recordamos también que puedes verlo en internet en: www.llobregatmotor.com

Se Busca
Piso de compra o Alquiler
(No agencias)



Tel. 619 900 979

Este anuncio está reservado para usted.
Consultar precios
Tel. 619 90 09 79



EUROKEY
AUTOMOTIVE SPECIALISTS

LLAVES DE COCHES
ELECTRÓNICA DEL AUTOMÓVIL

Paseo de los Ferrocarriles Catalanes 255. 08940 - Cornellà de Llobregat | 931 579 946

Llob **M**



Ecochelimpio.es
LAVADO DETALLADO, ARTESANAL Y ECOLÓGICO

SANT BOI DE LL. • C/ Sant Joan Bosco, 36 • Tel. 93 511 54 82
MARTORELL • Pl. Joan Serrats, 6 • Tel. 93 773 64 90



Vendo mesa de dibujo profesional
(1,51 x 1,00m)
Tel. 619 90 09 79

Celedan
PAPERERIA LIBRERIA

Material d'oficina Fundada en 1973
Material escolar
Invitaciones de noces, comunions i bateigs
Regals

Campfaso, 5 - Cornellà de Llob. Tel. 93 375 78 52



PiRétols
Retolació i impressió digital
www.piretols.com
611 40 40 75

SE RECOGEN
EXTINTORES
DE POLVO
CADUCADOS
609 312 065

Hola. Soy **abogado**.
¿En que puedo ayudarte?
Lorenzo Arencibia
Tel. 689 816 872
lorenzoarencibia@icab.cat

Llobregat **M**otor



visita nuestra web
www.llobregatmotor.com

Para anunciarse: info@llobregatmotor.com

619 900 979  **610 228 405**

La Fórmula E devuelve al coche eléctrico la gloria de 1912

Hace un siglo el 40% de los vehículos de calle que existían funcionaban mediante baterías

La Fórmula E ha sabido leer bien las necesidades de las marcas de fabricantes para ofrecerles un perfecto escaparate de exposición



Imagen de archivo de una prueba de Fórmula E

Determinar cuál fue el primer coche eléctrico de la historia genera un arduo debate ya que muchos son los inventores que se quisieron apuntar la novedad, pero sobre lo que no hay apenas discusión es que el que fue una revolución y un tremendo éxito se le atribuye en 1884 al inventor británico Thomas Parker, responsable de la electrificación del metro de Londres y del tranvía eléctrico de Blackpool. Parker

equipó al automóvil Elwell-Parker con baterías recargables de alta capacidad además de poner frenos hidráulicos y dirección a las cuatro ruedas. Éxito que dio lugar

a la producción y venta de 30.000 unidades a comienzos del siglo XX. Desconocido para la mayoría, hay un dato que indica que en 1912 el 40% de los vehículos eran

de vapor, el 38% eléctrico y el otro 22% de gasolina.

¿Y qué pasó para el retroceso del vehículo eléctrico? El alto coste, su baja velocidad punta

(32 kilómetros por hora), el corto alcance de la batería, que tenían cambio manual en contraposición al automático de los coches de vapor y lo que costaba arrancarlos en mañanas frías produjo su declive. El Siglo XXI está siendo el de su recuperación y todo indica que el de su consolidación. La Fórmula E ha tomado el testigo en la competición y ha sabido leer bien las necesidades de las marcas de fabricantes para ofrecerles un perfecto escaparate de exposición. Y el resultado es el avance exponencial del certamen eléctrico de la FIA.

Tras el ePrix de Marrakech, segunda cita de la quinta temporada, ya han organizado 47 carreras en 20 ciudades distintas. 116 canales han emitido carreras para una audiencia total cercana a los 350 millones de personas divididas en 10.000 horas de emisiones. 4.000 medios de comunicación han estado presentes en directo en al menos un ePrix y el incremento de seguidores en redes sociales ha crecido un 75% respecto al último año.



Dani Juncadella al volante de un monoplaça eléctrico

Subirme al coche me ilusiona, es una oportunidad única de probar estos monoplaças", aseguraba Dani Juncadella un día antes de ponerse al volante del HWA (equipo que la próxima temporada será el oficial de Mercedes), durante el

test de 'rookies' que la Fórmula E celebró tras el ePrix de Marrakech. El barcelonés, que ya probó en los test de Cheste y el pasado año estuvo en este circuito con el Mahindra, es uno de los 20 pilotos que rodó en la pista urbana marroquí en un certamen que cada

Juncadella, "ilusionado" ante un test de rookies de alto nivel

El barcelonés participó la prueba postcarrera de Marruecos junto a pilotos como De Vries, Sirotkin, Green, Fittipaldi o Tatiana Calderón

vez gana más adeptos.

"Reconozco que cuando empezó el campeonato yo era un poco escéptico, pero cada vez me gusta más. Las carreras me divierten y son muy entretenidas de ver. Además cada vez van introduciendo más novedades que son atractivas", explica el catalán de 27 años. Seis horas de test dividido en jornada de mañana y

tarde en la que el campeón de F3 Euroseries y vencedor en Macao compartió pista con otros 19 pilotos.

"La Fórmula E es un campeonato que está creciendo mucho y es importante estar aquí. El Fórmula E es un desafío para los pilotos que venimos de otros campeonatos", afirma Juncadella.

"La Fórmula E es un campeonato que está creciendo mucho y es importante estar aquí", señala Juncadella



Mediterranean Diving Show

15, 16 i 17 FEBRER 2019

20 MD Show

FIRA DE CORNELLÀ

Divendres i Dissabte de 10 a 21h.
Diumenge de 10 a 17h.

www.mddivingshow.com

FIRA DE CORNELLÀ
Tirso de Molina, 34. Cornellà de Llobregat.
93 474 02 02

Sudokus

Fácil

		2	8				7	
6		9		7	4		2	3
4		8			3		5	
		5		8			3	
						7	4	
	2	7		3			8	5
			3	6				
			5	1	7	4		8
			2		8		9	

Difícil

	5				1			
					6		7	
3		9		4			6	5
		8	9	1	4			
				6	7	8	2	9
	9	7						4
		4	1					
	7					6	9	1
	3	5				2		

Solución a los pasatiempos

Solución al Test a traición: 1C, 2C, 3B, 4B, 5C, 6C, 7A, 8B, 9C, 10C

Fácil

7	9	3	8	4	2	1	9	5
9	9	7	4	6	7	3	6	2
8	6	1	7	4	6	2	9	7
2	5	1	6	9	3	4	8	7
5	8	6	9	3	4	2	7	1
4	1	7	4	1	8	9	3	6
6	9	4	5	7	8	1	2	3
9	9	4	7	8	6	2	3	1
3	6	5	1	7	4	8	2	3
4	7	3	1	5	9	6	5	8
3	1	2	8	9	5	6	7	4

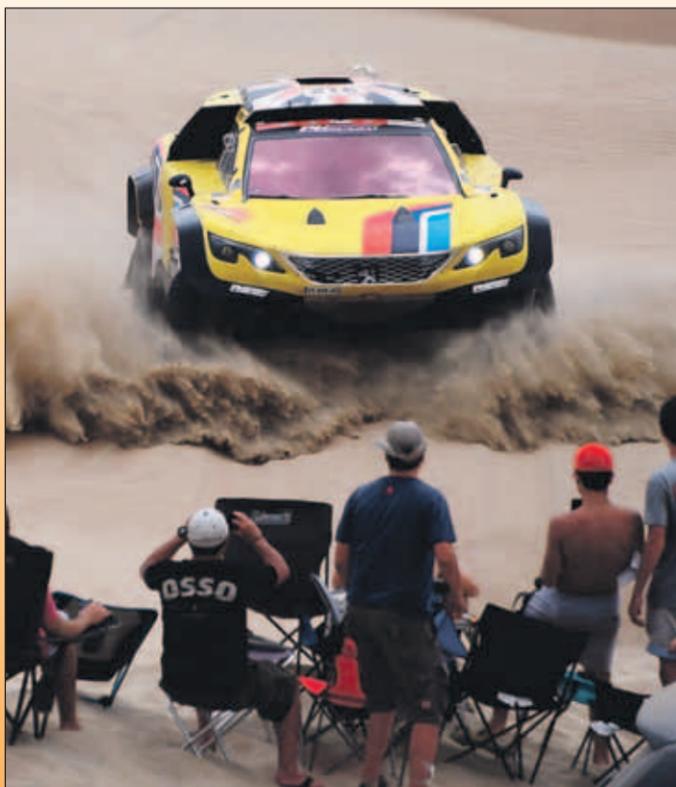
Difícil

8	4	2	6	7	9	5	3	1
1	6	9	5	3	4	2	7	8
7	5	3	8	2	1	4	6	9
4	1	4	5	3	8	7	2	6
9	6	2	8	7	9	3	5	1
6	9	3	6	7	8	2	9	5
5	6	7	3	4	1	8	9	2
3	8	9	7	4	2	1	6	5
2	4	1	8	5	6	9	7	3
7	5	6	3	9	1	4	8	2

I	B	A	D	E	R	R	A	B	I
T	E	J	D	Z	A	M	O	R	T
U	P	U	D	A	N	F	E	S	U
V	A	H	V	J	O	E	S	T	V
L	D	I	C	A	V	A	E	G	L
O	R	A	Z	B	R	N	W	T	D
S	E	L	M	R	N	T	S	I	S
H	R	T	A	D	E	S	Ñ	E	H
U	S	J	C	N	N	Z	O	V	S
Z	O	V	S	J	C	N	N	Z	O
Y	A	N	T	O	B	M	E	N	A



Las 7 diferencias



Sopa de Letras

A	N	T	O	B	M	E	N	A	Y
O	V	S	U	S	J	C	N	N	Z
R	T	A	D	E	S	Ñ	E	H	U
E	L	N	M	R	N	T	S	I	S
R	A	Z	B	R	N	W	T	D	O
D	D	I	C	A	V	A	E	G	L
E	S	T	V	F	O	J	V	H	A
P	U	U	D	A	N	F	E	S	U
E	J	I	Z	D	A	M	O	R	T
C	B	A	D	E	R	R	A	B	I

10 pilotos catalanes en el Dakar 2019

Test

1. El conductor debe...
 a) observar únicamente a los conductores que se aproximan por detrás.
 b) mirar siempre hacia adelante.
 c) observar constantemente lo que sucede en la vía.

2. ¿Cuál es la tasa de alcohol máxima permitida a un conductor novel?
 a) 0,25 miligramos de alcohol por litro de aire espirado.
 b) 0,3 miligramos de alcohol por litro de aire espirado.
 c) 0,15 miligramos de alcohol por litro de aire espirado.

3. Cuando un vehículo accidentado comienza a arder, ¿qué se debe hacer primero?
 a) Apagar el fuego.
 b) Sacar rápidamente a los heridos.
 c) Ir a buscar ayuda.



4. En esta situación, ¿qué debe hacer si va a girar a la izquierda?
 a) Continuar, obedeciendo al semáforo de la derecha.
 b) Detenerse, obedeciendo al semáforo situado a la izquierda.
 c) Sólo detenerse si hay peatones cruzando.



5. ¿Está permitido colocar los triángulos de preseñalización de peligro a menos de 50 metros del vehículo averiado?
 a) Sí, a esa distancia ya son visibles.
 b) No, deben estar al menos a 100 metros.
 c) No.

6. Para entrar en una autopista, ¿a qué velocidad debe circular?
 a) A la máxima velocidad permitida en la autopista.
 b) Siempre muy despacio para entrar con seguridad.
 c) A la velocidad adecuada que permita incorporarse con seguridad.

7. ¿Qué es una detención?
 a) La inmovilización del vehículo por necesidades de la circulación.
 b) Una parada por cualquier causa.
 c) Un estacionamiento sin bajarse del vehículo.



8. Esta señal indica peligro por la proximidad de...
 a) una vía en mal estado.
 b) un badén en la vía.
 c) un resalto en la vía.



9. La velocidad adecuada está siempre...
 a) por debajo de la velocidad mínima.
 b) por encima de la velocidad máxima y por debajo de la mínima.
 c) por encima de la velocidad mínima y por debajo de la máxima.

10. ¿Tiene alguna obligación cuando su vehículo va a ser adelantado?
 a) Sí, señalizar con el intermitente derecho para indicar que puede realizar la maniobra con seguridad.
 b) No, la responsabilidad es del vehículo que adelanta.
 c) Sí, ceñirse al borde derecho de la calzada para facilitar la maniobra.

Con 132.796 matriculaciones de turismos y vehículos comerciales, Peugeot concluye 2018 como líder absoluto del mercado español, logrando un crecimiento del 12,7% respecto a 2017 y una cuota de mercado del 8,7%.

Peugeot cierra un 2018 excepcional como líder del mercado español

mitir emoción y ha sabido adaptarse a los sobresaltos que han dejado un impacto profundo en el mercado, como la llegada del nuevo protocolo WLTP. La Marca ha hecho gala de su liderazgo tecnológico y medioambiental incorporando desde 2017 una gama de motores eficientes y de altas prestaciones, que cumplen con la norma Euro 6.2, anticipándose así a las nuevas exigencias medioambientales.

Esta apuesta tecnológica ha lanzado a Peugeot a la primera posición del mercado de turismos desde septiembre, con más de 30.000 vehículos matriculados en el último cuatrimestre.

Por mercados, Peugeot ha finalizado el año tercero en el mercado de turismos con 98.908 unidades matriculadas y una cuota de 7,5% con un crecimiento del 12,7% con respecto al año anterior. Aunque si quitamos el efecto del mercado de alquileres, Peugeot finaliza el año como primera marca en el mercado de turismos gracias al excelente comportamiento de la marca en los mercados de clientes particulares y de empresas.

En el mercado de vehículos comerciales, Peugeot finaliza el 2018 en un segundo puesto con 33.888 matriculaciones y una cuota del 15,5% que supone un crecimiento del 12,6% frente al 2017. Estas cifras



se han conseguido gracias a los excelentes resultados cosechados por el Partner y la llegada al mercado en la parte final del año del nuevo Peugeot Rifter.

Más allá de las cifras, Peugeot ha afianzado su estrategia de crecimiento de gama y mejora de su imagen de Marca, en línea con su ambición de ser la mejor marca generalista del mercado. Prácticamente dos de cada tres turismos vendidos por Peugeot en España en 2018 pertenecen al acabado 3 o superiores.

Este dato indica que los Peugeot matriculados en 2018 cuentan con niveles de equipamientos muy completos y disponen de las funciones de ayuda a la conducción más avanzadas.

La gama SUV Peugeot ha sido protagonista en la dinámica exitosa de la Marca en España. Con 54.321 matriculaciones, la firma del León finaliza el 2018 en primera posición en el segmento SUV, una categoría de vehículos que representa ya más de un 41% del mercado español. Para la Marca, las ventas de los Peugeot 2008, 3008 y 5008 suponen más de la mitad de sus ventas de turismos en nuestro país. El Peugeot 3008 es el modelo más matriculado para la Marca, con 22.855 unidades, seguido de muy cerca por el Peugeot 2008, con 22.664.

En la segunda mitad del año, el dinamismo comercial de la Marca ha estado respaldado por el lanzamiento de tres modelos clave que aspiran a convertirse en nuevos re-

ferentes en sus respectivos segmentos, gracias a su diseño rompedor, su alto nivel tecnológico y sus altas prestaciones. El Nuevo Peugeot 508 y su estética de berlina radical que revoluciona el habitualmente conservador segmento D con una apuesta que recoge rasgos de los coupés y los deportivos; y la nueva generación del Peugeot Partner y el Peugeot Rifter, fabricados en

Vigo, que destacan por estar diseñados como turismos, con los últimos avances tecnológicos de la Marca. Estos lanzamientos afianzarán los resultados de la Marca en 2019, junto al resto de novedades, entre las que destacarán la nueva generación de vehículos eléctricos e híbridos enchufables.

GAMA SUV PEUGEOT

EN 2018* LLEGARON A LO MÁS ALTO.
GRACIAS POR HACERLO POSIBLE.



SUV PEUGEOT 2008



SUV PEUGEOT 3008



SUV PEUGEOT 5008



GRIP CONTROL
PEUGEOT i-Cockpit®
MODULARIDAD

MOTION & EMOTION



PEUGEOT

Con la gama SUV de Peugeot te invitamos a descubrir territorios inexplorados en tecnología, confort y diseño. Sumérgete en una experiencia de conducción completamente nueva, cautivadora y sensorial.

*Peugeot, marca líder nacional de ventas de vehículos SUV en el mercado total de turismos a cierre de noviembre 2018. Fuente DGT.

Gama SUV Peugeot: Consumo mixto (L/100 km) desde 3,5 hasta 5,7. Emisiones de CO₂ (g/km) desde 93 hasta 131.



SANT FELIU

C/ Joaquim Castells nº 2 y C/ Armenteres nº 72 SANT FELIU DE LLOBREGAT
Tel. 93 685 78 72 • www.peugeot santfelu.com

SEMINUEVOS SIN LETRA PEQUEÑA

 <p>FIAT 500 cabrio 1.2 LOUNGE 69CV - AÑO 2017</p> <p>11.200 € 25.534 KM</p>	 <p>FIAT 500X 1.6 MJET POP STAR FWD 120CV - AÑO 2016</p> <p>13.900 € 42.193 KM</p>	 <p>FIAT 500L 1.6 MULTIJET TREKKING S/S 120CV - AÑO 2017</p> <p>13.900 € 9.593 KM</p>	 <p>FIAT DOBLO 1.3 MULTIJET POP 95CV - AÑO 2018</p> <p>12.900 € 13.891 KM</p>	 <p>HYUNDAI i10 1.0 TECNÓ 66CV AÑO 2018</p> <p>9.900 € 4.924 KM</p>
 <p>HYUNDAI i30 1.0 TGDÍ KLASS 120CV AÑO 2017</p> <p>13.950 € 19.392 KM</p>	 <p>HYUNDAI KONA 1.0 TGDÍ KLASS 2WD 120CV - AÑO 2018</p> <p>15.900 € 5.889 KM</p>	 <p>HYUNDAI TUCSON 1.7 CRDI BLUEDRIVE KLASS 2WD 115CV - AÑO 2017</p> <p>19.500 € 17.150 KM</p>	 <p>MAZDA3 1.5 SKYACTIV-D LUXURY 105CV - AÑO 2017</p> <p>17.900 € 19.500 KM</p>	 <p>MINI 1.5 COOPER D 116CV - AÑO 2014</p> <p>13.300 € 68.130 KM</p>
 <p>MINI COUNTRYMAN 1.6 ONE D 90CV - AÑO 2012</p> <p>12.300 € 78.200 KM</p>	 <p>OPEL CORSA 1.3 CDTI EXPRESSION 75CV - AÑO 2016</p> <p>9.500 € 22.115 KM</p>	 <p>OPEL MOKKA 1.4 T SELECTIVE AUTO 2WD 140CV - AÑO 2016</p> <p>16.300 € 48.358 KM</p>	 <p>PEUGEOT 5008 1.5 BLUEHDI S&S ALLURE 130CV 7 PLAZAS - AÑO 2018</p> <p>24.300 € 17.529 KM</p>	 <p>SUZUKI SX4 1.6 VVT GL 4WD 120CV - AÑO 2012</p> <p>7.800 € 55.861 KM</p>

En Autoexpert tienes seminuevos garantizados y en perfecto estado por un precio excepcional. Todos revisados rigurosamente, y con las mejores condiciones de financiación. Sin asteriscos. Sin letra pequeña. Tu vehículo está en Autoexpert.

LOS PRECIOS DE LOS VEHICULOS LLEVAN DTO DE FINANCIACION INCLUIDO.



www.autoexpert.es

Autoexpert
Expertos en Vehículos de Ocasión

LOS PRECIOS DE LOS VEHICULOS LLEVAN DTO% DE FINANCIACION INCLUIDO.

TURIAUTO

Ctra. Sta Creu de Calafell, 65 Tel. 93 661 58 00 - 08830 Sant Boi de Llobregat (Barcelona)
Avda. Carrilet, 191 Tel. 93 338 15 16 - 08907 L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona)

Revista mensual de motor GRATUITA

Noticias · Novedades · Seguridad Vial
Actualidad Información Municipal · Deportes
Vehículos Nuevos y de Ocasión · Motos



También digital en :
www.llobregatmotor.com

Para anunciarse: **info@llobregatmotor.com**

Tels. 619 900 979 • 610 228 405

DISTRIBUCIÓN GRATUITA:

Concesionarios, Talleres, Tiendas, Gasolineras, Autoescuelas,
Bares y Restaurantes, Polígonos Industriales, Gimnasios,
Instalaciones Deportivas, Zonas Comerciales, Mercabarna,
Zona Franca y reparto a la carta

EDICIÓN:

Cornellà, Sant Boi, Sant Joan Despí, Esplugues,
El Prat, Sant Just Desvern, Sant Feliu, Molins de Rei,
Sant Andreu de la Barca, Sant Vicenç dels Horts,
Pallejà y Viladecans